



**Ing. Agr. Juan José Durán**  
Instituto Plan Agropecuario

**E**n el departamento de Rocha, en la zona de Alférez, entre las ciudades de Lascano y Velásquez, limitando al este con el arroyo Aiguá, se ubica el establecimiento Palma Sola del Sr. Juan Carlos de Castro, donde vive y produce junto a su familia desde hace 40 años.

Sobre suelos de la unidad Alférez, este establecimiento de 2.000 hás de superficie orientaba su producción a un ciclo completo tradicional de vacunos de carne. Con asesoramiento técnico constante, planificación, orden y trabajo este sistema de producción, llevó a Juan Carlos a buenos resultados productivos y económicos a lo largo de los años.

Igualmente, la búsqueda de nuevas metas motivó a la familia de Castro a intentar otras formas de lograr ingresos para la empresa. Así fue que se interesaron en otros rubros como el Agroturismo, transformando el casco de la estancia, en un lugar muy cómodo y hermoso para turistas, que casi siempre provenían del extranjero.

En esta búsqueda, hace 5 años, comenzó una etapa distin-

## SEMILLA DE TRÉBOL BLANCO: **El complemento para un sistema ganadero eficiente**

Integrando fortalezas, con una gran dosis de dedicación y conociendo los secretos del rubro, la cosecha de Trébol blanco constituye una excelente alternativa para diversificar ingresos

ta en este establecimiento típicamente ganadero. Se apostó a la producción de semilla de Trébol blanco, formando una sociedad con el Sr. Carlos García, de tradición semillero.

Carlitos, como lo llaman en la estancia, trabaja con los “fierros” por la zona desde que el padre lo dejó subir al tractor. Tiene su propio equipo para siembra de Trébol blanco y conoce a la perfección la manera de regularlo para sacarle el máximo provecho.

Desde su origen esta sociedad se basó en los puntos fuertes que cada uno podía aportar, la dedicación y ganas, y una estricta planificación, apoyada en el asesoramiento técnico del Ing. Nicolás Uriarte.

De esta manera quedó conformado un equipo para encarar el nuevo emprendimiento. En él Carlos García es socio medianero, aportando maquinaria y mano de obra, y asume la responsabilidad de hacer la totalidad de las labores operativas. También otor-

ga la prioridad en servicios de maquinaria para pasturas requeridos anualmente por la empresa.

Juan Carlos de Castro, el dueño de la tierra, asume los costos directos de instalación del semillero.

El ingreso generado por venta de semilla limpia y procesada se divide en partes iguales.

El asesoramiento técnico es permanente y se visita la chacra las veces que sea necesario.

El rubro se financia con recursos propios y la semilla se comercializa a través de CALVASE.

### **¿Cómo comenzaron esta asociación para producir semilleros de Trébol blanco?**

**Juan Carlos:** Carlitos ya estaba en el tema en la zona y alguna vez había sembrado aquí en Palma Sola. A mí me servía, ya que luego me quedaba una excelente pradera para engordar los novillos, pero el área que Carlitos podía hacer según sus recursos, era inferior a lo que yo necesitaba como área de praderas nuevas. Entonces pensé que si yo

lo ayudaba y trabajábamos en sociedad, se podría llegar a concretar una superficie más importante.

Esta área resultó de conjugar mis necesidades de nuevas pasturas y del dimensionamiento del parque de maquinaria de Carlitos, llegando a promediar un área de 100 hás. por año.

### ¿Cuáles son los pasos que transcurren desde que se inicia el semillero?

**Juan Carlos:** Primero se evalúa las condiciones de las chacras con potencial para lograr buenos rendimientos. Si existen condicionantes negativas que pongan en riesgo el resultado, esa chacra no se tiene en cuenta. No se trata de “si está bueno cosecho”, sino que al decidir cosechar se dedican los insumos y el trabajo que requiere. Esta decisión la tomamos junto con el Ing. Uriarte en el otoño temprano, teniendo en cuenta la nivelación del terreno, enmalezamiento, etc.

Tenemos 400 hás. en rotación de semilleros/praderas y se ha resuelto no roturar más suelo en el establecimiento; se hace una planificación a 5 años, de esta manera ya sabemos con cuales praderas contarán los vacunos para los próximos años.

**Carlitos:** Al realizar la instalación del semillero hacemos mucho hincapié en la nivelación del terreno mediante el uso del landplane. Esta práctica tiene su manejo y un momento para su uso ya que es importante no dejar el suelo muy compactado.

La nivelación es clave para realizar luego las tareas de corte y cosecha de la mejor manera. El corte se hace mucho más prolijo y homogéneo y la cosechadora levanta el material fácilmente,



evitando la tierra y otras materias no deseadas

### ¿Cómo se realiza la cosecha del semillero?

**Juan Carlos:** Comenzamos cortando el trébol, el cual buscamos que tenga un volumen importante para luego poder levantarlo sin problemas. Esta tarea es fundamental, el corte debe ser perfecto y para esto la cortadora (utilizamos una de tambor) debe estar en excelentes condiciones. Se va regulando y chequeando el corte a medida que se avanza y cada vez que se hace necesario se cambian las cuchillas de la cortadora.

Se corta durante toda la noche, finalizando esta tarea en la mañana cuando ya no hay más humedad en la planta. Esto lleva a que las pérdidas de semilla en este proceso se minimicen.

La idea es tener una gavilla uniforme y con mucha materia seca acumulada para levantarla posteriormente sin problemas con la cosechadora.

**Carlitos:** Logramos cortar unas 10 hás. por noche, que es lo que luego se levanta en un día con la cosechadora. La gavilla está dos días en el suelo secándose antes de ser levantada.

La cosechadora funciona con

un “recolector” adaptado en la plataforma, que permite levantar el Trébol con facilidad y en forma rápida, con mínimas pérdidas. Su buen ancho de trabajo (16 pies) nos permite levantar de a 3 gavillas y hace que la tarea se haga con rapidez. Se regula bien el cóncavo/ cilindro y el viento, se utilizan zarandas de 3 mm de espacio; de esta manera se logran altos niveles de pureza en la semilla remitida. La cosecha no comienza hasta que se constate que no se pierde nada de semilla de Trébol blanco por la cola de la cosechadora. Usamos una lona colocada detrás de la máquina mientras se cosecha y se va regulando hasta constatar que no existen más pérdidas. Aquí se juega todo.

**Juan Carlos:** Recuerdo que cuando empezamos a cosechar un semillero de 45 hás. en la zafra 2001/2002, y el ingeniero nos dijo que la chacra tenía un potencial de más de 500 kilos, la duda era como íbamos a hacer para levantar esa cantidad. Lo logramos gracias a esas medidas de manejo que comentamos: buena nivelación, corte homogéneo, regulación de maquinaria y también a la dedicación necesaria para hacer cada una de estas tareas. Nosotros hacemos el trabajo de una forma casi artesanal,

preocupándonos de cada detalle como si fuera el más importante, y creo que es la única forma de llegar a buenos resultados en este rubro.

### **¿En que difiere el segundo año del primero?**

**Juan Carlos:** En el segundo año es donde se ingresa con el pastoreo de corderos. Estos entran con 25 kilos de peso y salen con 40 kilos, manejándose a una carga de 7 corderos por hectárea. El pastoreo se realiza con bajas cargas para no poner en riesgo al semillero, y si no alcanza la disponibilidad de corderos para bajar el trébol, se agregan ovejas de cría del establecimiento para lograr el objetivo.

El pastoreo con corderos, además de darnos buenos dividendos, lo utilizamos como medida de manejo del semillero, por eso creemos necesario que el productor que quiera producir Trébol blanco, tenga o compre lanares.

Es importante tener en cuenta que para sacar buenos rendimientos en Trébol blanco hay que pensar siempre en el semillero y no intentar sacar más carne poniendo en riesgo su producción. La prioridad es el semillero y los pastoreos funcionan como una herramienta más para su manejo.

Otra característica del segundo año del semillero es que se realiza un uso más intenso de herbicidas y plaguicidas.

### **¿Cuáles son los principales riesgos del semillero?**

**Juan Carlos:** El riesgo más importante que se corre es si ocurren altas precipitaciones o algún posible problema de piedras al momento de la cosecha. Hay que definir el momento óptimo de hacerla y tener todo listo; eso marca la diferencia cuando el cli-

ma concede pocos días aptos para la trilla. Hemos procurado encontrar algún seguro por pérdidas por precipitaciones o granizo por 30 días, pero no lo logramos. Es un tema que nos completaría la seguridad en este rubro.

Existen otros momentos riesgosos como es el ataque de plagas, se recorre la chacra permanentemente, evaluando la aparición de lagarta, y si es necesario se aplica insecticida al otro día. En este punto también es fundamental tener a disposición la asistencia técnica, maquinaria y el producto para ser efectivos en la aplicación y no tener retrasos.

### **¿Qué aspectos debería tener en cuenta un productor ganadero para ingresar en este rubro?**

**Juan Carlos:** Aquel productor que quiera sacar Trébol blanco, debe mentalizarse que la prioridad es la producción de semilla, y para esto debe estar dispuesto a invertir para lograr una buena implantación.

Otro aspecto importante para un productor netamente ganadero, es contar con un buen asesoramiento técnico y un socio o contratista, como lo ha sido Carlitos en mi caso, que maneje y conozca bien la maquinaria, que le duela y ponga todas las ganas y dedicación al trabajo.

Este rubro ha influido mucho en los ingresos del predio; en alguno de los 5 años que llevamos haciéndolo llegó a representar más del 50% del ingreso bruto del establecimiento, ocupando en todos los casos un área bastante menor al 10% del total del predio.

### **Carlitos, ¿qué ha significado esta sociedad para ti?**

**Carlitos:** Me ha cambiado la perspectiva del negocio, porque



yo antes era netamente contratista y ahora soy productor. Esto además de asegurar el trabajo, me ha permitido aumentar el capital. Por otro lado, al gustarme el rubro y compartir los riesgos, tengo doble satisfacción cuando se consiguen buenos resultados de producción.

*Para tener una idea más concreta de los aspectos técnicos de este rubro, el Ing. Agr. Nicolás Uriarte, técnico asesor de esta sociedad, nos aporta algunos detalles.*

### **¿Qué características tiene la zona que la hace atractiva para instalar semilleros de Trébol blanco?**

En la zona Este se ha producido una concentración de semilleros de Trébol blanco que se explica básicamente por 5 factores:

- 1) Existencia de grandes extensiones de campos naturales que se encuentran relativamente limpios de malezas.
- 2) Presencia de maquinaria ocio-



sa y/ o subutilizada, proveniente fundamentalmente del sector arrocero.

- 3) Necesidad de las empresas ganaderas de elevar su escasa superficie de área mejorada.
- 4) Existencia de un buen nivel de conocimiento tecnológico, adquirido en base a experiencias locales, de productores pioneros en este rubro a nivel nacional.
- 5) Efecto contagio de experiencias zonales que han tenido un buen resultado económico

### **¿Cuáles son los factores más importantes a tener en cuenta a la hora de decidirse a realizar semilleros?**

Uno de los puntos más importantes es tener un conocimiento profundo sobre las particularidades del rubro, que resulta más complejo de lo que algunos productores puedan suponer. Para la producción de Trébol blanco de alto rendimiento es esencial la especialización productiva, con un manejo eficiente en las etapas

claves del cultivo: aplicación de herbicidas específicos y las fases de corte y cosecha.

Por lo tanto previo a ingresar a este negocio, creemos que es importante tener respuesta a algunas interrogantes: ¿Cómo va a ser la implementación de la parte operativa? ¿Existe la maquinaria específica en buenas condiciones de mantenimiento? ¿El responsable de la maquinaria es idóneo? ¿Qué escala va a tener el negocio?

Hay que tener en cuenta que es una actividad que exige mucha precisión y presenta altos costos de producción, por lo que el productor debe considerar sus posibilidades operativas y financieras.

### **¿Cuáles son las principales técnicas recomendadas para lograr un alto rendimiento en la producción de semilla de Trébol blanco?**

- Excelente nivelación de la cama de siembra (Landplane)
- Adecuados niveles de fertilización y refertilización fosfatada.
- Control químico estricto de malezas y plagas.
- Pastoreos sólo con ovinos, en cargas moderadas, en forma rotativa y sin pisoteo (durante los años 2 y 3 del semillero)
- Fecha de cierre del pastoreo temprano (Agosto)
- Utilización de colmenas fuertes para la polinización.
- Cosecha indirecta: corte nocturno y utilización de recolector en cosechadora.
- Asesoramiento técnico durante todo el ciclo del cultivo.

### **¿En el caso de la sociedad De Castro-García, como fueron los resultados productivos y**

### **económicos en estos 5 años y como influyó el año en los mismos?**

Los resultados productivos en los 5 años que tiene el rubro en “Palma Sola” arrojan promedios de 257 kg/há. de semilla limpia, lo que es muy bueno si los comparamos con los 100 kg/há. que marca el promedio nacional. Los rendimientos variaron desde unos 131 kg/há. en el año de la gran seca (zafra 2000/01) hasta 460 kg/há. de semilla limpia en el mejor año (zafra 2001/02).

Los resultados económicos también han sido muy positivos, con valores de Margen Bruto que van desde los U\$S 50 por hectárea anuales hasta U\$S 408, con promedio de U\$S 239/há. A estos resultados por semilla, se le debe sumar la producción de carne ovina que se realiza en los semilleros de 2º y 3er año, la cual aporta valores de Margen Bruto cercanos a los U\$S 100/há. Una vez terminada su vida útil como productores de semilla, estos semilleros se convierten en excelentes praderas para invernadero vacunos.

### **¿Qué llevó a tener estos buenos resultados?**

El éxito se debe fundamentalmente al excelente trabajo en equipo, en donde cada uno aporta sus fortalezas, tiene los roles claramente definidos y se compromete fuertemente con el trabajo. Además existe una gran confianza en el paquete tecnológico aplicado, lo que facilita la toma de decisiones en tiempo y forma. La remuneración de los socios es en partes iguales y la del asesor técnico está referida al resultado del rubro, por lo tanto la motivación económica alcanza a todos los integrantes del equipo.