

Precios de productos ganaderos, evolución y capacidad de compra

Ing. Agr. Carlos Molina
Plan Agropecuario

Introducción

En estos momentos se verifica un comportamiento tonificado del mercado tanto de animales para reposición como para faena. Asimismo el precio del kg. de lana vellón ha cesado en su comportamiento descendente, que lo había caracterizado en los últimos tres años. Parece interesante analizar como ha sido, en primer lugar la evolución en los últimos años de los precios de los productos (novillo, ternero y lana vellón) en moneda corriente pero también en moneda constante y la evolución de la capacidad de compra de los mismos frente a algunos insumos utilizados en los procesos productivos correspondientes.

Los precios de los productos

Si analizamos la gráfica 1, se observa claramente que tanto el precio del kilogramo de novillo como el de ternero medidos en dólares corrientes, viene mostrando una tendencia creciente desde el año 2002. Los valores actuales, superan los valores máximos de toda la serie, que se habían logrado en el año 1998. El precio de la lana muestra importantes variaciones a lo largo de la serie, y una caída muy importante desde 2003 y hasta el año 2006. Sin embargo este comportamiento ha cambiado para éste último período, verificándose un crecimiento.

Veamos también, como ha sido la evolución de los mismos en moneda constante, por ejemplo en pesos de marzo de 2007.

La evolución de los precios en moneda constante (pesos marzo de 2007), muestra para el kg. de novillo y de ternero, en el año 2004, valores altos (novillo) o muy altos (ternero) con respecto a toda la serie. Posteriormente se verifica una caída de esos valores,

hacia el año 2005. Ese comportamiento descendente significó un llamado de atención. Pero al influjo de las buenas cotizaciones de los productos en dólares corrientes, al sostenimiento relativo del valor del dólar y a los relativos bajos niveles de inflación interna que se han verificado, ese comportamiento descendente de los valores en pesos constantes se detiene. Más importante aún, no solamente se detiene sino que se revierte y muestra un leve crecimiento.

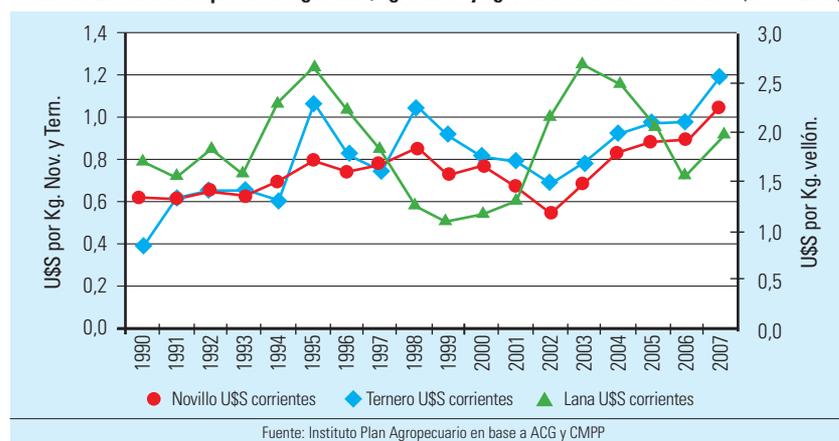
En síntesis, se verifica, para los dos últimos ejercicios, una recuperación

de los precios en valores reales, que acompaña el importante incremento que sufren en valores corrientes los productos vacunos. Esta situación, creemos que favorece las expectativas y las decisiones de inversión.

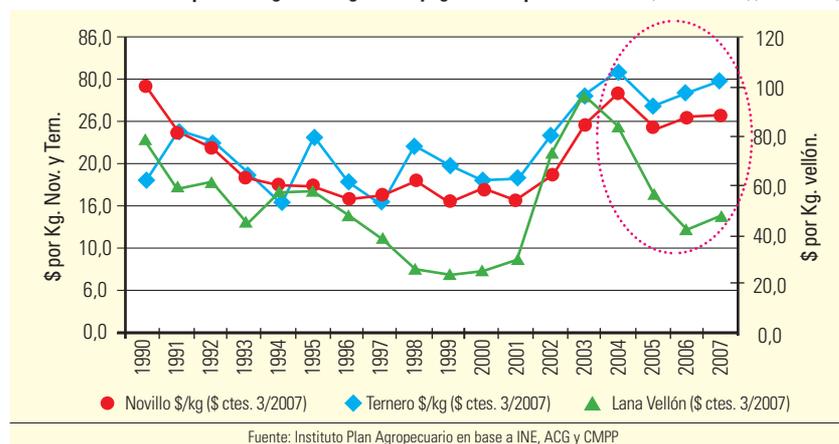
La capacidad de compra

Luego de este análisis de los precios en valores corrientes y constantes, veamos como ha evolucionado la capacidad de compra de los productos con respecto a algunos "insumos" de uso más o menos generalizado en empresas ganaderas.

Gráfica 1. Evolución del precio de kg. novillo, kg. ternero y kg. vellón en dólares corrientes (1990 – 2007)



Gráfica 2. Evolución del precio de kg. novillo, kg. ternero y kg. vellón en pesos constantes (marzo de 2007) (1990 – 2007).



En el entendido que los productores reciben precios relativos por sus productos, es que creemos importante ésta forma de analizar las relaciones de precios.

La gráfica 3 nos permite visualizar como la capacidad de compra de salario rural mensual (mínimo) de los tres productos analizados, está en una buena posición. La posición actual es de las mejores observadas en los últimos 17 años.

Detengámonos en la evolución de ésta capacidad de compra en los últimos 5 años (ver Cuadro 1). Se observa un quiebre en la tendencia que se venía observando desde 2005. Se necesita más producto (kg. de novillo, kg. de ternero o kg. de vellón) en 2005 que en 2004, y aún más en 2006 que en 2005, para adquirir la misma cantidad de mano de obra. Es posible afirmar entonces que la mano de obra se encareció en términos relativos en ese período. Sin embargo, si nos ubicamos en 2007, la tendencia cambia, y al influjo de los buenos precios de los productos ganaderos, la mano de obra se abarata en términos de producto respecto a 2006.

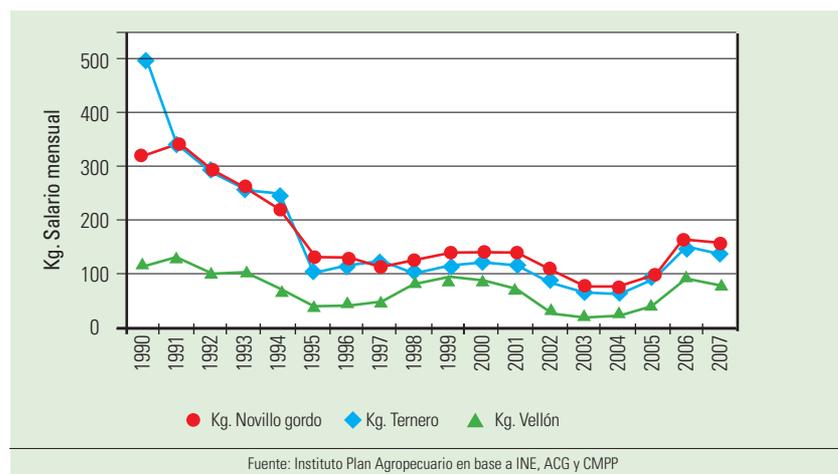
Analícemos también la capacidad de compra de los mismos productos ganaderos, respecto a un insumo como el gas oil, de uso muy generalizado tanto en actividades directamente productivas como en el traslado de los productores y su familia.

En los últimos 17 años, se observa una relativa estabilidad en la capacidad de compra de los productos respecto a éste insumo, aunque con ciertas oscilaciones. Sin embargo el comportamiento para los últimos ejercicios es sistemáticamente ascendente, el gas oil se encarece en términos relativos.



Fotos: Plan Agropecuario

Gráfica 3. Evolución de la capacidad de compra de salario rural mensual (mínimo) del kg. novillo, kg. ternero y kg. vellón (1990 – 2007).



Cuadro 1. Evolución de la capacidad de compra de salario rural mensual (mínimo) del kg. novillo, kg. ternero y kg. vellón (2003-2007).

| Año | Novillo gordo (kg) | Ternero (kg) | Lana vellón (kg) |
|------|--------------------|--------------|------------------|
| 2003 | 72 | 63 | 18.5 |
| 2004 | 68 | 62 | 23 |
| 2005 | 92 | 83 | 39 |
| 2006 | 162 | 147 | 91.5 |
| 2007 | 150 | 132 | 79 |

Fuente: Instituto Plan Agropecuario en base a INE, ACG y CMPP

El punto máximo se registra en 2006. En el momento actual, ese comportamiento cambia, y el gas oil se abarata en términos de producto respecto a 2006, aunque continua en valores muy altos comparado con el período completo analizado (1990-2007). (Ver Gráfica 4)

El mismo comentario general es válido para ambos "insumos," debido a los muy buenos precios de los productos ganaderos, se produce un cambio, se detiene el deterioro de la capacidad de compra que se venía observando. Es más para estos primeros meses del año 2007, ambos "insumos" se abaratan respecto a 2006. Se verifica pues un "afloje" en el encarecimiento que se venía dando, al influjo de las muy buenas cotizaciones de los productos analizados.

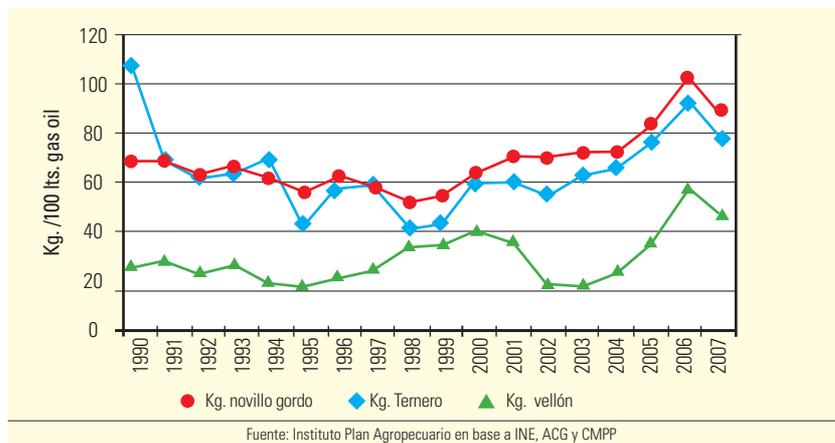
En el transcurso de los próximos meses podremos verificar si ésta tendencia se consolida, algo que sería deseable, o por el contrario se vuelve al preocupante comportamiento ascendente anterior.

Analicemos también cual es el comportamiento que está teniendo la capacidad de compra en este caso del kilo de novillo y del kilo de ternero, respecto a la implantación de una hectárea de pradera convencional. (Ver Cuadro 3.)

Se observa, en el cuadro 3, como con relación a éste "activo directamente productivo," la capacidad de compra de ambos productos presenta un comportamiento algo cambiante. En el año 2000, un valor muy favorable, que cambia radicalmente, para en 2002 convertirse en muy desfavorable. Desde ese año, y por dos años consecutivos, 2003 y 2004, se verifica un abaratamiento del mismo en términos de producto. Esa tendencia cambia nuevamente

Gráfica 4.

Evolución de la capacidad de compra de gas oil (100lts.) del kg.novillo, kg. ternero y kg. vellón (1990 – 2007).



Fuente: Instituto Plan Agropecuario en base a MGAP-Diea.

Cuadro 2. Evolución de la capacidad de compra de gas oil (100 lts.) del kg.novillo, kg. ternero y kg. vellón (2003-2007).

| Año | Novillo gordo (kg) | Ternero (kg) | Lana vellón (kg) |
|------|--------------------|--------------|------------------|
| 2003 | 73 | 64 | 19 |
| 2004 | 73 | 66 | 24 |
| 2005 | 86 | 77 | 36 |
| 2006 | 105 | 95 | 59 |
| 2007 | 91 | 80 | 48 |

Fuente: Instituto Plan Agropecuario en base a MGAP-Diea

Cuadro 3. Evolución de la capacidad de compra de 1 há. de pradera* del kg.novillo y del kg. ternero (2000-2007).

| Año | Novillo gordo (kg) | Ternero (kg) |
|------|--------------------|--------------|
| 2000 | 248 | 233 |
| 2001 | 266 | 225 |
| 2002 | 356 | 279 |
| 2003 | 336 | 280 |
| 2004 | 267 | 248 |
| 2005 | 273 | 245 |
| 2006 | 283 | 259 |
| 2007 | 283 | 237 |

Fuente: Instituto Plan Agropecuario *(pradera convencional: 2 vibro, 2 excéntricas, siembra, fertilización, rastra; lotus SG, TR, TB, Ryegrass, fertilizante binario)



Fotos: Plan Agropecuario

y tanto en 2005 como en 2006, nos enfrentamos a un encarecimiento. Actualmente, en 2007, se producen algunos cambios nuevamente. Los muy buenos precios que se obtienen por el kilo de novillo, hacen que la situación para el mismo permanezca en las mismas condiciones que en 2006, a pesar del encarecimiento del costo de implantación de pradera en dólares corrientes. Se necesitan 283 kilos de novillo para implantar una hectárea de pradera en 2007, igual cantidad de kilos que en 2006. Mientras tanto en kilos de ternero éste activo directamente productivo se abarata levemente. El abaratamiento es del orden del 8 %.

Es de destaque que en dólares, el incremento del costo de implantación de una hectárea de pradera ha sido muy importante. En 2007 respecto a 2006 es del orden del 13 %; mientras tanto que respecto a 2004 es del orden del 35 %, y respecto a 2000 es del orden del 47 %.(Ver Cuadro 4)

En relación a la capacidad de compra de una hectárea de mejoramiento de campo con Lotus El Rincón, sin entrar en demasiados detalles, la misma se

ve favorecida. El costo por hectárea de éste mejoramiento en dólares muestra un crecimiento respecto al año anterior del orden del 7 %, y del 90 % respecto al año 2003. No obstante en kilos de producto, para el novillo el abaratamiento alcanza el 5 % y para el ternero el mismo es del 13 %, en éste año respecto al año 2006.

Los muy buenos precios de los productos, transforman una situación muy desfavorable de fuerte encarecimiento del precio de los insumos y de los costos de implantación de mejoramientos forrajeros, en una situación menos extrema.

Es decididamente importante entonces, el hecho de utilizar los mejoramientos forrajeros convenientemente de manera de poder aprovecharlos al máximo de su potencial y con ello contribuir a alcanzar o a mantener adecuados niveles de producción y sobretodo costos por unidad de producto en niveles bajos.

Para finalizar con éste análisis nos parece importante mostrar también la evolución de la capacidad de compra del kilogramo de novillo y de ternero, de tres tipos de fertilizantes, frecuentemente utilizados en empresas ganade-

Cuadro 4.

Evolución del costo de implantación de 1 há. de pradera* (2000-2007) en dólares corrientes.

| Año | Dólares por há. |
|------|-----------------|
| 2000 | 193 |
| 2001 | 181 |
| 2002 | 196 |
| 2003 | 185 |
| 2004 | 211 |
| 2005 | 232 |
| 2006 | 252 |
| 2007 | 284 |

Fuente: Instituto Plan Agropecuario *(pradera convencional: 2 vibro, 2 excéntricas, siembra, fertilización, rastra; lotus SG, TR, TB, Ryegrass, fertilizante binario)

ras como la fosforita, el superfosfato y un binario clásico (18-46-46-0). (ver Cuadro 5.)

Salvo para el caso de la fosforita, el encarecimiento de los fertilizantes es sumamente importante.

El fuerte encarecimiento de la cotización de éste insumo en dólares corrientes, logra pulverizar los buenos valores que se obtienen por los productos vacunos. Sin duda que ésta es una situación muy preocupante y que obliga a los productores a hacer una buena elección y utilización del mismo.

Lo preocupante es por tanto que no solamente se verifica un encarecimiento de los precios de los fertilizantes en dólares, sino también en términos de producto. En promedio el encarecimiento de los mismos es del orden del 25 %, en kilos de producto.

Síntesis

Se está frente a un escenario de importante incremento en la cotización de "insumos" de uso corriente en las empresas ganaderas.

Esta situación actualmente tiene un menor impacto (visualizado a través de la capacidad de compra de los productos), debido a los muy buenos valores que se obtienen por los productos vacunos (ternero y novillo).

Se suma a ésta situación, el fuerte encarecimiento que viene experimentando la tierra, tanto para compra como para arrendamientos o pastoreos.

Se plantea entonces un escenario, donde sigue siendo absolutamente claro, que la apuesta debiera estar dirigida a un crecimiento hacia el interior de las empresas. La necesidad

Cuadro 5.

Evolución de la capacidad de compra de tres tipos de fertilizantes del kg.novillo y del kg. ternero (2000-2007)

| Año | Ton. Fosforita | | Ton. Superfosfato | | Ton.Fert.Binario | |
|------|----------------|---------------|-------------------|---------------|------------------|---------------|
| | Kgs. ternero* | Kgs. novillo* | Kgs. ternero* | Kgs. novillo* | Kgs. ternero* | Kgs. novillo* |
| 2000 | 142 | 151 | 169 | 179 | 310 | 329 |
| 2001 | 148 | 174 | 168 | 197 | 336 | 396 |
| 2002 | 169 | 215 | 186 | 236 | 386 | 491 |
| 2003 | 150 | 171 | 172 | 196 | 356 | 406 |
| 2004 | 149 | 164 | 192 | 212 | 372 | 410 |
| 2005 | 142 | 157 | 191 | 211 | 382 | 422 |
| 2006 | 141 | 155 | 181 | 200 | 421 | 465 |
| 2007 | 115 | 131 | 223 | 253 | 517 | 588 |

Fuente: Instituto Plan Agropecuario *(kilos de producto necesario para comprar una tonelada de fertilizante).

de hacer frente a éste escenario, con aumentos de la producción, pero siempre con el objetivo de mantener u obtener bajos costos por unidad de productos creemos que es clave. Para una ganadería como la uruguaya, sin la existencia de subsidios, es primordial el obtener bajos costos por unidad de producto.

El objetivo debe ser que el incremento de precios de los insumos que se viene verificando de forma sostenida, no se refleje totalmente en el costo de producción. La medida para lograr este objetivo no implica necesariamente gastar menos insumos, sino hacer una mejor utilización de los mismos. Para esto, entendemos que la adopción de tecnología es un instrumento muy adecuado, y principalmente de tecnologías de proceso.

Estas tecnologías, denominadas comúnmente como "blandas", son básicamente conocimiento aplicado a incrementar la eficiencia de los procesos productivos que se llevan adelante en las empresas. La recombinación

y/o el uso más eficiente de los recursos con que ya cuentan las empresas, juegan un papel importante para el logro de éste objetivo.

No obstante debe tenerse claro, que la inversión en tecnologías de proceso requiere de una importante capacidad de gestión y habilidad empresarial. Este tipo de tecnologías presenta mayores requisitos en lo relativo a presencia, y a tiempo de dedicación y como consecuencia de su aplicación se presentan mayores desafíos operativos, e indudablemente son necesarios más y mejores mecanismos de ejecución y control.

Entendemos que para enfrentar éstos "nuevos desafíos", la capacitación es condición también necesaria. Por tanto es clave la necesidad de identificar la existencia de áreas donde sea necesaria la misma, tanto del propio productor, como de sus más cercanos colaboradores.